

Conjunctuur bericht

1^e kwartaal 2017

Bouwmaterialenvervoer

Zoetermeer, 20 juni 2017

INHOUDSOPGAVE

Meer bedrijvigheid dan verwacht

Groter overschot

Lagere omzet

Ook winstniveau daalt

Prijsniveau lager dan verwacht

Eerste kwartaal minder gewaardeerd

Vertrouwen stijgt

Goed gevuld

Sterke financiële positie

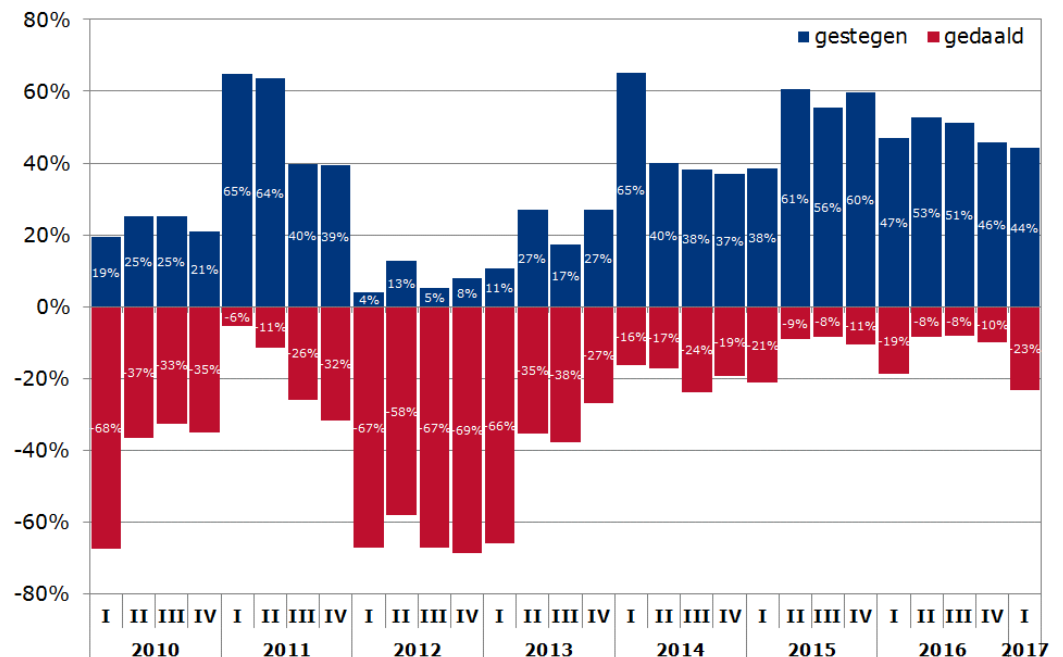
Niet tevreden over prijzen

Positief over toekomst

Commentaar en opmerkingen

Minder bedrijvigheid, een lagere omzet, minder winst en hogere prijzen. Ondernemers in het bouwmaterialenvervoer hebben het goed voorspeld. Het eerste kwartaal 2017 verliep precies zoals ondernemers begin januari in gedachte hadden, alleen minder negatief. Zowel de bedrijvigheid, omzet en winst vielen hoger uit dan ondernemers hadden voorspeld. Alleen het prijsniveau viel minder hoog uit, maar stijgt wel ten opzichte van het voorgaande kwartaal. De vooruitzichten voor het bouwmaterialenvervoer zijn goed. Driekwart van alle ondernemers in het bouwmaterialenvervoer is positief over de toekomst. De indicator voor het ondernemersvertrouwen staat op het één na hoogste punt in negen jaar. De orderportefeuille voor de komende periode is goed gevuld. Ondernemers in het bouwmaterialenvervoer gaan volgens hun eigen verwachting een uitstekend tweede kwartaal tegemoet.

Ontwikkeling niveau bedrijvigheid t.o.v. zelfde kwartaal in het voorgaande jaar



Meer bedrijvigheid dan verwacht

Het niveau van bedrijvigheid valt in het 1^e kwartaal 2017 hoger uit dan bouwmaterialenvervoerders eerder hadden voorspeld. Van hen voorspelde 28% een hogere bedrijvigheid ten opzichte van hetzelfde kwartaal in 2016, terwijl in de praktijk 44% een hogere bedrijvigheid meldt. Het aantal bouwmaterialenvervoerders dat een gelijke bedrijvigheid voorspelde had een aandeel van 54%, maar in de praktijk meldt 33% een gelijke bedrijvigheid. Minder positief is het aantal bouwmaterialenvervoerders dat een lagere bedrijvigheid meldt. Het aantal dat een lagere bedrijvigheid voorspelde is met 18% kleiner dan het aantal dat in de praktijk een lagere bedrijvigheid meldt met 23%. De stemmingsindicator voor het niveau van bedrijvigheid daalt van 7,5 in het 4^e kwartaal 2016 naar 6,7 in het 1^e kwartaal 2017.

Wat het 2^e kwartaal betreft, voorspelt 46% een hogere, 40% een gelijke en 14% een lagere bedrijvigheid ten opzichte van het 2^e kwartaal 2016. In dit geval stijgt de stemmingsindicator naar 7.3. Maar aangezien ondernemers in het bouwmaterialenvervoer de bedrijvigheid voor een komend kwartaal vaker te hoog inschatten dan correct of te laag, is voorzichtigheid geboden met het interpreteren van deze voorspelling. In de afgelopen 8 jaar was de voorspelling van bouwmaterialenvervoerders inzake de bedrijvigheid 8 keer correct, 5 keer te laag en 18 keer te hoog voorspeld.

Bedrijvigheid t.o.v. zelfde kwartaal van voorgaand jaar					
		gestegen	gelijk	gedaald	Indicator
2016	I	46,9%	34,4%	18,8%	7,0
	II	52,8%	38,9%	8,3%	7,9
	III	51,4%	40,5%	8,1%	7,9
	IV	45,9%	44,3%	9,8%	7,5
Verwachting 2017	I	27,9%	54,1%	18,0%	6,0
2017	I	44,2%	32,6%	23,3%	6,7
Verwachting 2017	II	46,5%	39,5%	14,0%	7,3

Ontwikkeling capaciteit personeel en materieel in relatie tot aantal opdrachten								
		2015		2016			2017	
		III	IV	I	II	III	IV	
Opdrachten/personeel								
Verhouding werk/personeel (arbeidsuren) was goed		66,7%	74,5%	63,0%	69,7%	55,2%	66,7%	58,8%
Overschot aan personeel (arbeidsuren)		13,9%	3,9%	18,5%	9,1%	6,9%	7,8%	20,6%
Tekort aan personeel (arbeidsuren)		8,3%	21,6%	18,5%	21,2%	37,9%	25,5%	20,6%
Niet van toepassing		11,1%	31,6%	33,3%	23,1%	18,8%	10,5%	12,5%
Indicator personeel		5,2	6,5	5,5	6,2	7,2	6,5	5,5
Opdrachten/materieel								
Verhouding werk/materieel was goed		58,3%	72,7%	71,0%	64,7%	61,3%	65,4%	58,3%
Overschot aan materieel		25,0%	16,4%	22,6%	20,6%	9,7%	9,6%	25,0%
Tekort aan materieel		11,1%	10,9%	6,5%	14,7%	29,0%	25,0%	16,7%
Niet van toepassing		5,6%	11,8%	10,0%	14,3%	7,7%	5,3%	0,0%
Indicator materieel		5,2	6,5	5,5	5,2	6,6	6,3	5,0
Goederen/opslag								
Verhouding goederen/opslag was goed		-	-	-	71,4%	45,5%	72,7%	61,5%
Overschot aan opslag		-	-	-	21,4%	45,5%	18,2%	30,8%
Tekort aan opslag		-	-	-	7,1%	9,1%	9,1%	7,7%
Niet van toepassing		-	-	-	84,6%	77,8%	83,8%	83,8%
Indicator opslag		-	-	-	4,7	3,5	5,0	4,2

Groter overschot

Het aantal bouwmaterialenvervoerdere dat een overschot aan arbeidscapaciteit meldt, is in het 1^e kwartaal 2016 met een aandeel van 21% net zo groot als het aantal dat een tekort meldt. Voor de rest (59%) geldt een juiste verhouding tussen het werk en het aantal beschikbare arbeidsuren. Wat de verhouding tussen werk en capaciteit aan materieel betreft, ligt de verhouding anders. Een meerderheid van 58% meldt een juiste verhouding tussen werk en beschikbare capaciteit aan materieel, 25% meldt een overschot en 17% meldt een tekort aan materieel. Van het aantal bouwmaterialenvervoerdere dat over opslagruimte beschikt, is bij 62% de verhouding tussen goederen en opslagruimte correct, 31% meldt een overschot, en 8% meldt een tekort aan opslagruimte.

Omzet t.o.v. zelfde kwartaal van voorgaand jaar					
		gestegen	gelijk	gedaald	indicator
2016	I	46,9%	34,4%	18,8%	7,0
	II	38,9%	47,2%	13,9%	6,9
	III	56,8%	35,1%	8,1%	8,2
	IV	47,5%	36,1%	16,4%	7,2
2017	I	53,5%	20,9%	25,6%	7,0

Lagere omzet

Net als de bedrijvigheid valt ook het omzetsniveau lager uit. Maar één ding is zeker, een groot aantal bouwmaterialenvervoerdere ervoer wat de omzet betreft een flinke meevaller. Van hen rekenden de meeste op een daling van de omzet, maar melden achteraf toch een hogere omzet. Het aantal bouwmaterialenvervoerdere dat voor het 1^e kwartaal 2017 een hogere omzet voorspelde, had begin januari een aandeel van 20%. Na het 1^e kwartaal meldt 54% een hogere omzet. Het aantal dat een gelijke omzet voorspelde (42%) komt met een aandeel van 21% een stuk lager uit. En het aantal dat een lagere omzet voorspelde (38%) komt in de praktijk uit op 26%. Ten opzichte van het voorgaande kwartaal betekent dit een relatieve daling van de omzet. De stemmingsindicator voor het omzetsniveau daalt van 7,2 naar 7,0. De totale omzetstijging van alle bouwmaterialenvervoerdere daalt van 4,7% naar 1,4%.

Begripsomschrijving:

De **Stemmingsindicator** zoals in dit bericht bedoeld, stelt TLN samen uit het percentage positieve en negatieve respondenten ten opzichte van het totaal aantal respondenten, waarbij de uitkomst wordt gewogen. Het minimum is 0, maximum is 10.

Bedrijvigheid = Mate waarin personeel en materieel actief worden ingezet (hoog/laag) voor het uitvoeren van het aantal toegenomen/afgenomen opdrachten

Omzet = Totaal van alle opbrengsten, behaald uit uitgevoerde opdrachten in een bepaalde periode

Winst = Restant van alle opbrengsten minus alle kosten in een bepaalde periode

Prijzen = Prijs per eenheid (km, uur, m², etc.) die afgesproken en gerekend wordt voor een uitgevoerde opdracht

Vertrouwen (ondernemersvertrouwen) = Mate waarin de ondernemer rekent op een bedrijfseconomisch goede/slechte komende periode

Tevredenheid (ondernemers tevredenheid) = Mate waarin de ondernemer tevreden zijn over diverse belangrijke bedrijfsaspecten

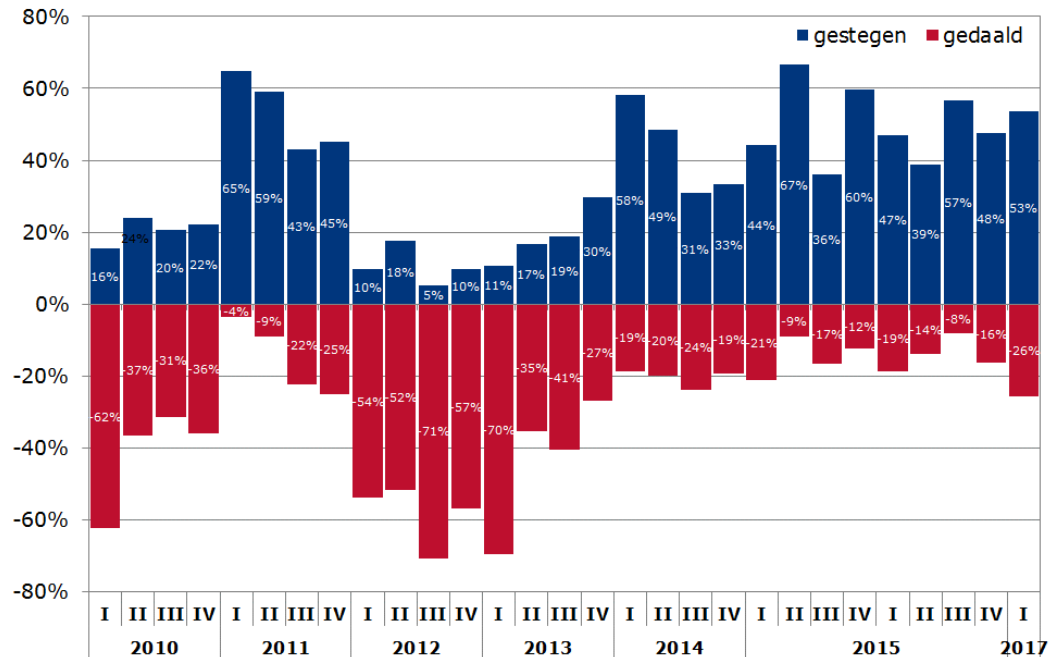
Kostprijs = Totaal van alle gemaakte kosten om een opdracht uit te kunnen voeren

Kwartaalbasis = Kwartaal vergeleken met voorgaand kwartaal

Jaarbasis = Kwartaal vergeleken met hetzelfde kwartaal van voorgaand jaar

Voor het 2^e kwartaal 2017 rekt 61% op een omzetsijging ten opzichte van het 2^e kwartaal 2016, 24% rekt op een gelijke omzet en 15% houdt rekening met een daling van de omzet. Met deze verdeling komt de stemmingsindicator voor het omzetniveau voor het 2^e kwartaal uit op 8,0.

Ontwikkeling niveau omzet t.o.v. zelfde kwartaal in het voorgaande jaar



Ontwikkeling stijging/daling omzet t.o.v. zelfde kwartaal in voorgaand jaar

2014	2015			2016				2017			
II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I
4,5%	0,3%	3,0%	3,0%	8,6%	4,4%	4,5%	2,8%	3,2%	6,6%	4,7%	1,4%

Winst t.o.v. zelfde kwartaal van voorgaand jaar

		gestegen	gelijk	gedaald	indicator
2016	I	40,6%	31,3%	28,1%	6,2
	II	44,4%	33,3%	22,2%	6,7
	III	40,5%	35,2%	24,3%	6,4
	IV	36,1%	45,9%	18,0%	6,5
2017	I	20,9%	55,8%	23,3%	5,4

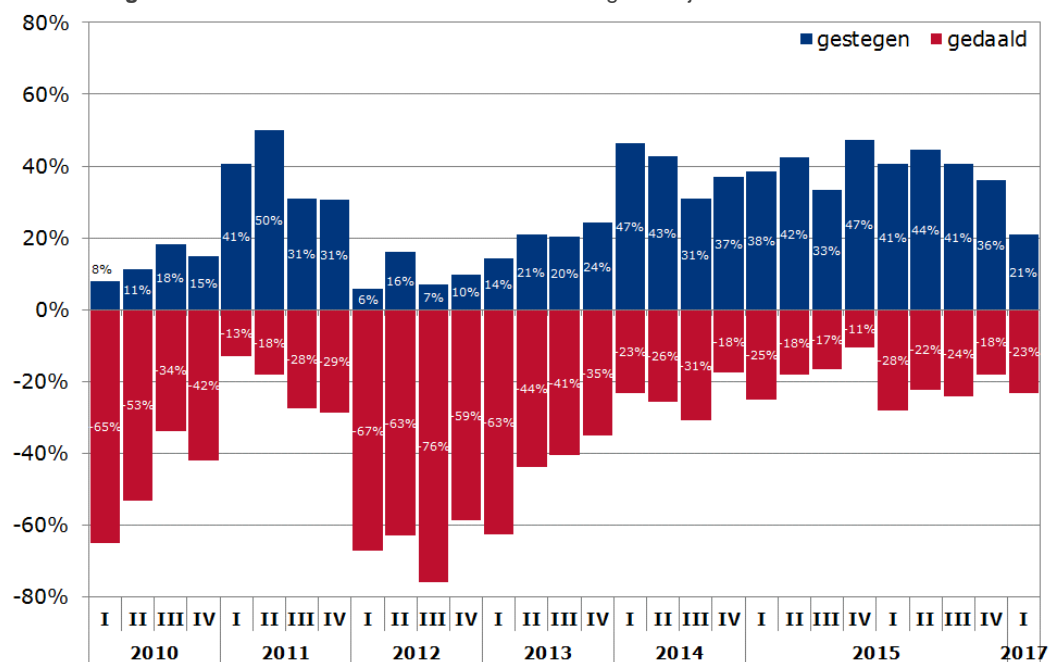
Ook winstniveau daalt

Begin januari voorspelde 12% van alle bouwmaterialenvervoerders een hogere, 56% een gelijke, en 32% een lagere winst ten opzichte van het 1^e kwartaal 2016. Maar na het afsluiten van het 1^e kwartaal 2017 meldt 21% een hogere, 56% een gelijke, en 23% een lagere winst. Naast het niveau van bedrijvigheid en het omzetniveau, valt dus ook het winstniveau hoger uit dan is voorspeld. Maar ten opzichte van het voorgaande kwartaal zien we een relatieve daling van het winstniveau. De stemmingsindicator voor het winstniveau daalt van 6,5 naar 5,4. Wat het 2^e kwartaal 2017 betreft, rekt 50% op een hogere, 47% op een gelijke, en 3% op een lagere winst ten opzichte van het 2^e kwartaal 2016. De stemmingsindicator voor het winstniveau komt met deze verdeling uit op 8,1.

Ontwikkeling financiële kwartaalafsluiting

	2014		2015				2016				2017
	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	
Winst	57,7%	47,9%	75,0%	57,1%	69,6%	46,7%	84,4%	67,7%	75,9%	61,1%	
Quitte	32,7%	25,0%	25,0%	34,3%	25,0%	46,7%	12,5%	19,4%	20,7%	27,8%	
Verlies	9,6%	27,1%	0,0%	8,6%	5,4%	6,7%	3,1%	12,9%	3,4%	11,1%	
indicator:	6,3	5,3	8,3	6,3	7,7	5,1	9,3	7,5	8,3	6,7	

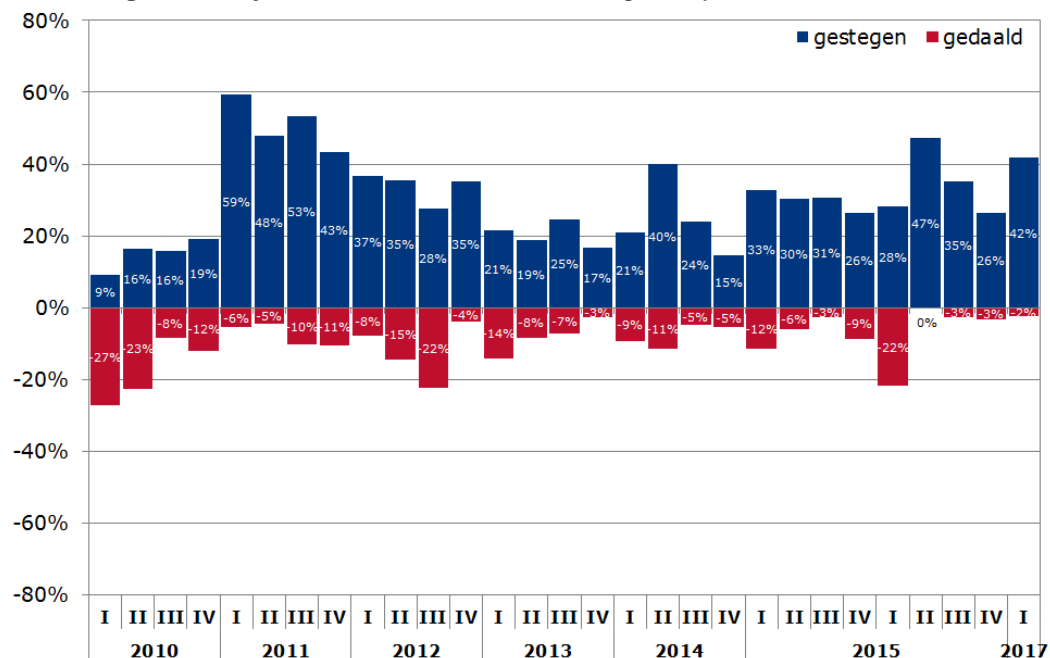
Ontwikkeling niveau winst t.o.v. zelfde kwartaal in het voorgaande jaar



Prijzen t.o.v. zelfde kwartaal van voorgaand jaar

Jaar	Kwartaal	gestegen	gelijk	gedaald	indicator
2016	I	28,1%	50,0%	21,9%	5,8
2016	II	47,2%	52,8%	0,0%	8,1
2016	III	35,1%	62,2%	2,7%	7,3
2016	IV	26,2%	70,5%	3,3%	6,8
2017	I	41,9%	55,8%	2,3%	7,7

Ontwikkeling niveau Prijzen t.o.v. zelfde kwartaal in het voorgaande jaar



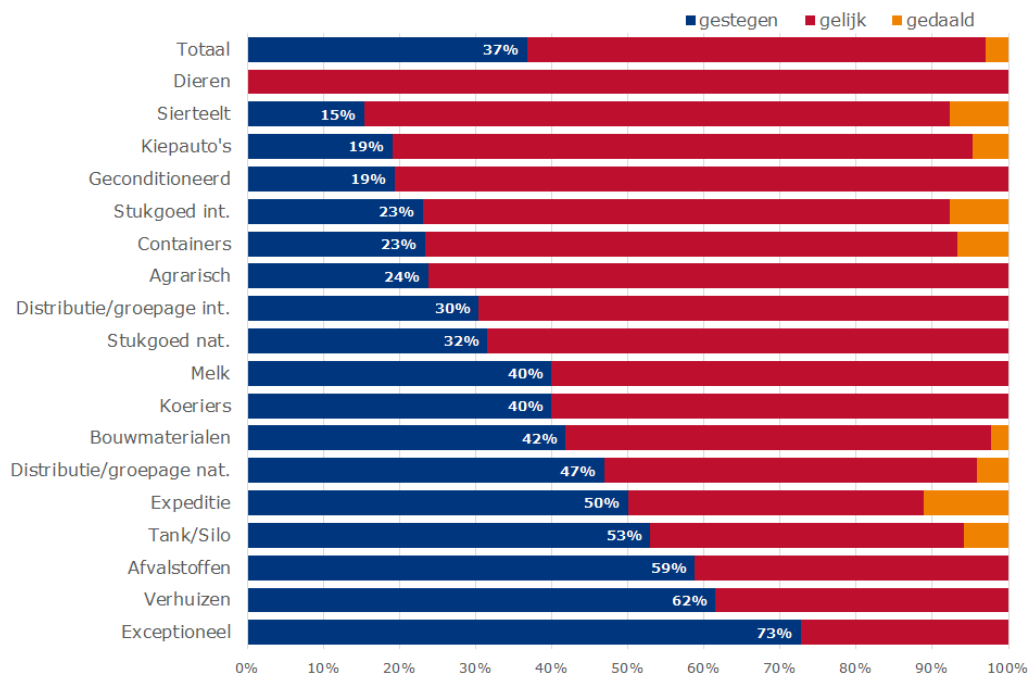
Prijsniveau lager dan verwacht

In tegenstelling tot het niveau van bedrijvigheid, het omzet- en winstniveau is het prijsniveau voor het 1^e kwartaal te hoog ingeschat. Van alle bouwmaterialenvervoerders voorspelde de helft een stijging van de prijzen en de andere helft voorspelde gelijke prijzen. Maar in de praktijk meldt 42% hogere, 56% gelijke, en 2% lagere prijzen ten opzichte van een jaar geleden. Desondanks stijgt het prijsniveau in relatieve zin

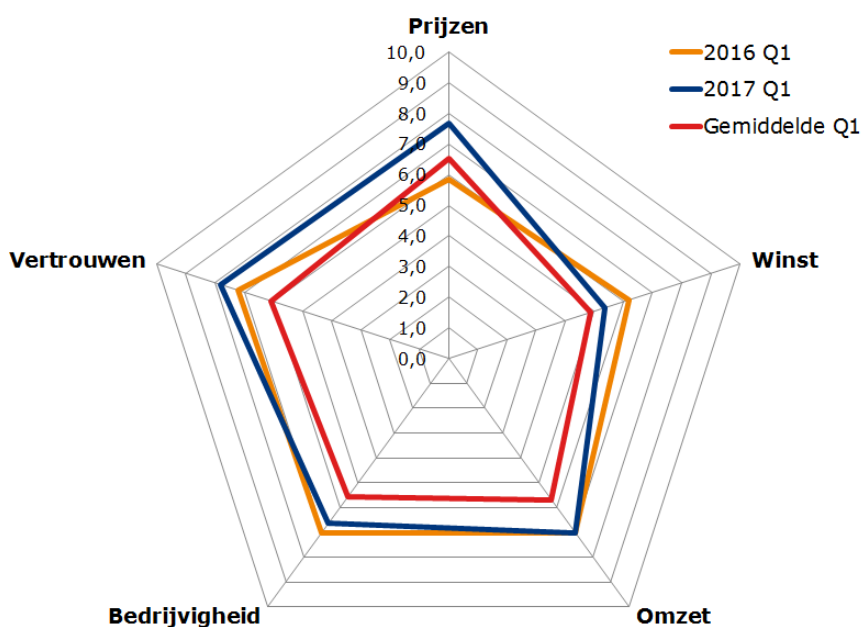
ten opzichte van het voorgaande kwartaal. De stemmingsindicator stijgt namelijk van 6,8 naar 7,7. Voor het 2^e kwartaal 2017 rekt 22% op een stijging van de prijzen en 78% rekt op gelijke prijzen. Geen enkele bouwmaterialenvervoeders verwacht een daling van de prijzen. Met deze verdeling komt de stemmingsindicator voor het prijsniveau uit op 6,7.

Overigens ontwikkelen de prijzen zich binnen het bouwmaterialenvervoeders bovengemiddeld. Als we kijken naar de totale prijsontwikkeling binnen de sector transport en logistiek in het 1^e kwartaal, dan zien we dat 37% hogere prijzen meldt, 60% gelijke prijzen en 3% lagere prijzen.

Prijsniveau per deelmarkt, soort bedrijf of soort vervoer, 1^e kwartaal 2017



Belangrijkste indicatoren 1^e kwartaal 2016, 1^e kwartaal 2017 en gemiddelden 1^e kwartalen



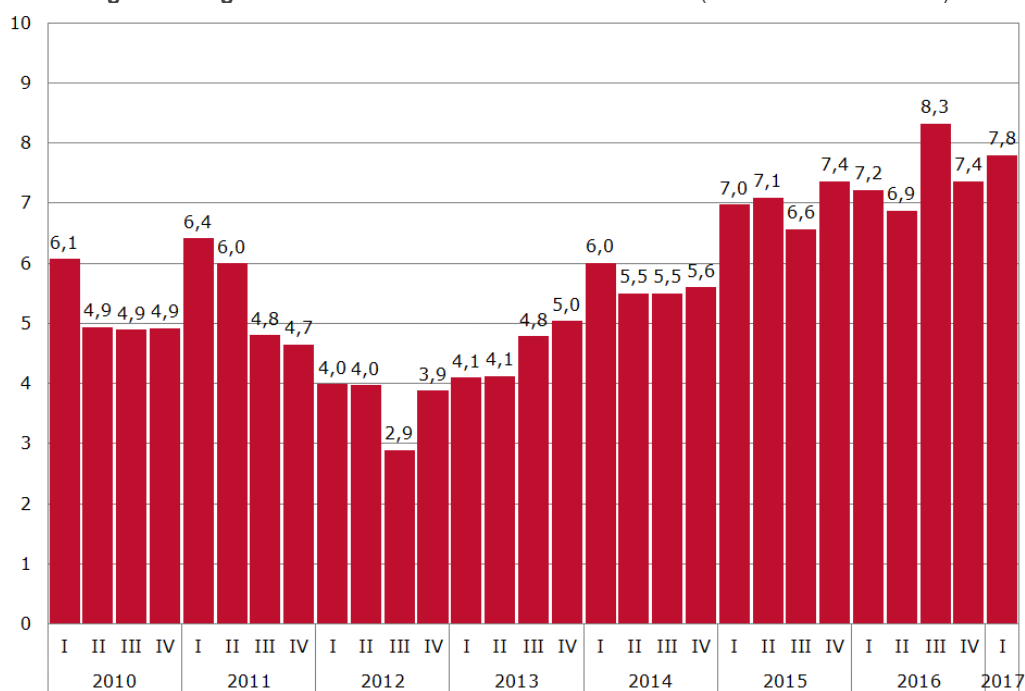
Eerste kwartaal minder gewaardeerd

Vergelijken we het kwartaaloordeel over het 4^e kwartaal 2016, dan wordt het 1^e kwartaal 2017 door bouwmaterialenvervoeders in mindere mate gewaardeerd. Het prijsniveau en het niveau van vertrouwen vallen beide hoger uit dan in het 1^e kwartaal 2016 en hoger dan de gemiddelde indicatoren van 1^e kwartalen. Dat geldt niet voor het niveau van bedrijvigheid en het winstniveau. Deze vallen lager uit vergeleken met dezelfde indicatoren in het 1^e kwartaal 2016 en met de gemiddelde indicatoren in 1^e kwartalen. Het omzetniveau is in het 1^e kwartaal 2017 gelijk aan die van het 1^e kwartaal 2016.

Van alle bouwmaterialenvervoerders spreekt 47% over een '(zeer) goed' kwartaal, 37% spreekt over een 'normaal' kwartaal en 16% spreekt over een 'slecht' kwartaal. De stemmingsindicator voor het kwartaaloordeel daalt van 8,1 naar 7,3.

Ontwikkeling ondernemers kwartaaloordeel											
	2014		2015				2016				2017
	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	
Zeer goed	0,0%	0,0%	9,1%	0,0%	8,8%	6,3%	2,8%	0,0%	4,9%	2,3%	
Goed	38,6%	26,9%	48,5%	38,9%	42,1%	34,4%	41,7%	43,2%	47,5%	44,2%	
Normaal	47,4%	51,9%	39,4%	44,4%	38,6%	43,8%	41,7%	45,9%	37,7%	37,2%	
Slecht	12,3%	19,2%	3,0%	13,9%	10,5%	15,6%	13,9%	5,4%	9,8%	16,3%	
Zeer slecht	1,8%	1,9%	0,0%	2,8%	0,0%	0,0%	0,0%	5,4%	0,0%	0,0%	
indicator:	6,8	5,7	9,0	6,6	8,2	7,2	7,3	7,0	8,1	7,3	

Ontwikkeling stemmingsindicator niveau ondernemersvertrouwen (bouwmaterialenvervoer)

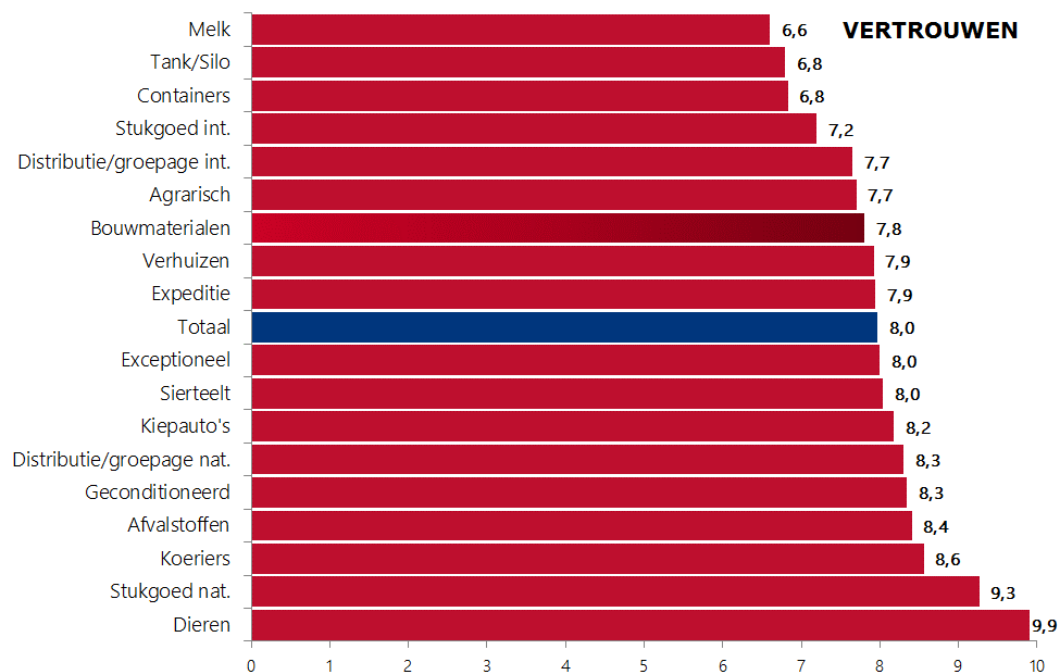


Vertrouwen stijgt

Het vertrouwen van bouwmaterialenvervoerders laat een lichte stijging zien ten opzichte van het voorgaande kwartaal en staat nog steeds op een hoog niveau. Als we de stemmingsindicator voor het vertrouwen in het 3^e kwartaal 2016 buiten beschouwing laten, bereikt de stemmingsindicator voor het vertrouwen in het 1^e kwartaal 2017 het hoogste punt sinds de eerste meting in het 1^e kwartaal 2009. Dit komt waarschijnlijk door de goede vooruitzichten naast een goed gevulde orderportefeuille.

Het ondernemersvertrouwen binnen het bouwmaterialenvervoer scoort iets onder het gemiddelde vertrouwen binnen de sector transport en logistiek met een indicator van 8,0.

Stemmingsindicator ondernemersvertrouwen per soort vervoer, activiteit of soort bedrijf, 1^e kwartaal 2017



Orderportefeuille/aantal orders voor komende periode

	2015			2016			2017		
	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II
Zeer veel (meer dan genoeg)	2,1%	3,4%	0,0%	3,9%	3,2%	3,2%	2,9%	4,0%	2,8%
Veel (genoeg)	52,1%	37,9%	42,4%	35,3%	54,8%	35,5%	60,0%	44,0%	58,3%
Niet veel, niet weinig	31,3%	51,7%	48,5%	51,0%	32,3%	51,6%	37,1%	44,0%	33,3%
Weinig (te weinig)	12,5%	6,9%	9,1%	7,8%	9,7%	9,7%	0,0%	6,0%	2,8%
Zeer weinig (veel te weinig)	2,1%	0,0%	0,0%	2,0%	0,0%	0,0%	0,0%	2,0%	2,8%
indicator:	7,7	7,6	7,3	7,2	8,3	7,3	9,1	7,8	8,6

Goed gevuld

Bedrijven in het bouwmaterialenvervoer die werken met een ordervoorraad, beschikken over een goed gevulde orderportefeuille. Van hen zegt 61% te beschikken over '(ruim) voldoende' orders voor de komende periode, 33% zegt over 'niet veel, maar ook niet over weinig' orders te beschikken en 6% zegt over '(veel) te weinig' orders te beschikken. Plaatsen we deze verdeling in de tijd, dan kunnen we stellen dat de orderportefeuille goed gevuld is. Op die van het 4^e kwartaal 2016 na is dit de best gevulde orderportefeuille in 6 jaar. De stemmingsindicator stijgt van 7,8 naar 8,6.

Ontwikkeling financiële positie van het bedrijf

	2015		2016			2017	
	III	IV	I	II	III	IV	I
Zeer sterk (ruim voldoende cashflow, ruim voldoende eigen vermogen)	13,9%	14,5%	6,3%	5,6%	11,1%	13,6%	9,8%
Sterk (voldoende cashflow, voldoende eigen vermogen)	44,4%	43,6%	40,6%	38,9%	47,2%	37,3%	51,2%
Noch sterk, noch zwak	30,6%	34,5%	46,9%	44,4%	36,1%	45,8%	34,1%
Zwak (onvoldoende cashflow, onvoldoende eigen vermogen)	5,6%	7,3%	3,1%	8,3%	2,8%	3,4%	2,4%
Zeer zwak (bijna of geen cashflow, bijna of geen eigen vermogen)	5,6%	0,0%	3,1%	2,8%	2,8%	0,0%	2,4%
indicator:	8,6	9,1	7,9	7,5	8,9	8,9	9,0

Sterke financiële positie

Door de bank genomen is de financiële positie van bedrijven in het bouwmaterialenvervoer sterk te noemen. Van alle bouwmaterialenvoerders spreekt 10% over een 'zeer sterke' financiële positie van zijn bedrijf, waarbij er ruim voldoende cashflow en ruim voldoende eigen vermogen aanwezig is. De helft (51%) spreekt over een 'sterke' financiële positie, 2% spreekt over een 'zwakke' financiële positie en nog eens

2% spreekt over een 'zeer zwakke' financiële positie waar bijna of geen cashflow en bijna of geen eigen vermogen aanwezig is. De stemmingsindicator met betrekking tot de financiële positie van het bedrijf stijgt licht van 8,9 naar 9,0.

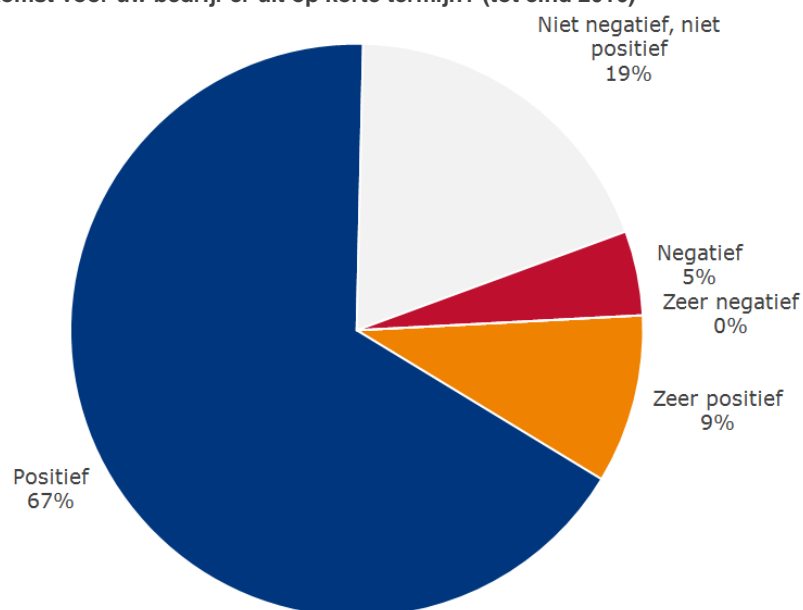
Ontwikkeling ondernemers tevredenheid m.b.t. diverse bedrijfsaspecten

	Bedrijvigheid	Omzet	Winst	Prijzen	Orderportefeuille	Bezetting	Liquiditeit	Concurrentie positie	Tevredenheid algemeen
4e kwartaal 2016									
Zeer tevreden	5%	5%	3%	0%	2%	2%	15%	7%	5%
Tevreden	73%	67%	57%	26%	56%	63%	52%	48%	55%
Noch tevreden, noch ontevreden	17%	25%	26%	48%	33%	33%	22%	34%	30%
Onteveden	3%	3%	11%	25%	7%	2%	10%	10%	9%
Zeer ontevreden	2%	0%	2%	2%	2%	0%	2%	2%	1%
Niet van toepassing	3%	0%	0%	0%	11%	2%	2%	0%	2%
Stemmingsindicator	9,7	9,6	8,2	5,4	8,1	9,1	9,3	8,1	8,4
t.a.v. voorgaande periode	+	+	+	-	-	+	+	-	+
1e kwartaal 2017									
Zeer tevreden	12%	8%	2%	0%	0%	0%	7%	2%	4%
Tevreden	51%	58%	52%	28%	65%	72%	55%	48%	53%
Noch tevreden, noch ontevreden	28%	25%	26%	40%	23%	14%	29%	43%	28%
Onteveden	9%	10%	17%	30%	13%	12%	7%	7%	13%
Zeer ontevreden	0%	0%	2%	2%	0%	2%	2%	0%	1%
Niet van toepassing	0%	7%	2%	0%	7%	0%	2%	2%	3%
Stemmingsindicator	9,1	8,9	7,5	5,1	8,4	8,6	8,6	8,0	8,0
t.a.v. voorgaande periode	-	-	-	-	+	-	-	-	-

Niet tevreden over prijzen

Bouwmateriëlevervoerders zijn gemiddeld genomen tevreden over de gang van zaken van het bedrijf, met uitzondering van de prijzen. De tevredenheid inzake de prijzen scoort met een stemmingsindicator van 5,1 het laagste. Het meest tevreden zijn bouwmateriëlevervoerders over de bedrijvigheid (9,1), gevolgd door de tevredenheid inzake de omzet (8,9), de bezetting (8,6) de liquiditeit (8,6), de orderportefeuille (8,4), de concurrentiepositie (8,0) en de winst (7,5). Overigens daalt de tevredenheid van alle belangrijke bedrijfsaspecten ten opzichte van het voorgaande kwartaal, met uitzondering van de tevredenheid inzake de orderportefeuille. De stemmingsindicator inzake de tevredenheid in zijn algemeen daalt van 8,4 naar 8,0.

Hoe ziet de toekomst voor uw bedrijf er uit op korte termijn? (tot eind 2016)



Positief over toekomst

Ondernemers in het bouwmateriëlevervoer zijn over het algemeen positief over de toekomst van het bedrijf. Op de vraag hoe de toekomst van het bedrijf er op korte termijn uit ziet (tot eind 2017), dan antwoordt 7% 'zeer positief', 67% antwoordt 'positief', 19% antwoordt 'niet positief, maar ook niet negatief' en slechts

Colofon

Het Conjunctuurbericht Beroepsgegevensvervoer over de weg, deelmarktrapportage Bouwmaterialenvervoer is een uitgave van Transport en Logistiek Nederland. De gegevens in dit Conjunctuurbericht zijn voor een groot deel gebaseerd op een kwalitatieve analyse van resultaten uit een enquête die elk kwartaal wordt afgenomen onder leden van Transport en Logistiek Nederland. De gegevens in deze uitgave hebben betrekking op de periode januari t/m maart 2017.

Hoewel bij het samenstellen van dit Conjunctuurbericht de uiterste zorgvuldigheid is betracht, wordt aansprakelijkheid voor eventuele onjuistheden door Transport en Logistiek Nederland niet aanvaard, noch aansprakelijkheid voor schade, van welke aard dan ook, die het directe of indirecte gevolg is van handelingen en/of beslissingen die (mede) gebaseerd zijn op de informatie in dit bericht.

Uitgave

Transport en Logistiek Nederland, afdeling Research, Boris Pasternaklaan 22, Postbus 3008, 2700 KS Zoetermeer, Telefoon 088 4567111, fax 088 4567200

Onderzoek, samenstelling en redactie

Afdeling Research, Eric Doppert

Nadere inlichtingen

Afdeling Research, telefoon 088 4567126, E-mail: edoppert@tln.nl

© Bronvermelding is verplicht. Vervelvoudiging voor eigen gebruik of intern gebruik is toegestaan.

5% antwoordt 'negatief'. Geen enkele bouwmaterialenvervoerdere antwoordt met 'zeer negatief'. Van alle bouwmaterialenvervoerdere zegt 2% geen antwoord te kunnen geven op deze vraag.

Commentaar en opmerkingen

- Beetje afhankelijk van de CAO maar daar hebben we wat afspraken over gemaakt
- Bouw kan ineens aantrekken, meer opdrachten, meer kilometers. Kan van week tot week verschillen
- Diesel is duurder en de tarieven verhoogd
- Door het wegvallen van een grote klant is de omzet gehalveerd
- Door slechte weer waren eerste maanden van 2017 zwak doch maart was super
- Economie trekt aan doch met name Nederlandse productie bouwmaterialen blijft moeizaam weglopen (hoge voorraden ...) Veel concurrentie lage loonlanden weinig ingrijpen Nederlandse regering (controles op de weg) dus prijzen blijven onder druk
- Een erg moeilijke vragenlijst. Gaat te veel tijd in zitten
- Eerste kwartaal is gewoon niet wat wij er van verwacht hadden
- Gezien de slapte, prijsstijging niet echt een handig onderhandelonderwerp
- Het zou wenselijk zijn als het tij zich keert en werkelijk overeenkomt met verwachting
- I.v.m. het wegvallen van een grote klant zijn tijdig maatregelen genomen
- Ik weet niet wat het gaat worden. Het is een heel raar jaar, we komen niet uit de startblokken; dat wat voorheen als 'gewoon' of 'seizoen' betiteld werd, lijkt niet meer te bestaan. De 'normale' trendmatigheid is omgezet in 'naaldjes'; hele hoge pieken en daarmee verbonden diepe dalen. Onze werkelijkheid staat haaks op de verwachting dat 'het in de bouw niet op kan'.
- In de bouw blijft 1e kwartaal seizoen gebonden
- Krachte in de markt
- Meer aanvragen en bouwlogistiek loopt naar onze ervaring een kwart tot een half jaar achter op de media berichten.
- Minder omzet, prijzen zijn wel omhoog gegaan
- Minder opdrachten
- Ondanks groeiende economie, te weinig opdrachten, deels door geografische ligging.
- Ook dit heeft weer te maken met het wegvallen van een grote klant
- Lange kwakkelwinter
- Orderportefeuille loopt niet in de pas met de verwachte hausse in de bouw
- Positief; we hebben alle capaciteiten en mogelijkheden om de toekomst met vertrouwen tegemoet te treden. Voor de korte termijn ziet het er allemaal minder rooskleurig uit
- Slecht resultaat CAO onderhandelingen
- Tarieven staan nog steeds onder druk. Werk zat maar het lukt niet om de winstmarge iets te vergroten. Dit is eigenlijk gewoon nodig voor een gezonde bedrijfsvoering. We zijn een familie bedrijf waarin we zelf de maximale inzet lederen als familie. Met overal een betaalde kracht neerzetten valt het niet mee
- Tweede kwartaal is altijd beter i.v.m. seizoenswerk
- Tweede kwartaal is altijd een van de drukste bij ons in bouw gerelateerd werk
- Uit het verleden en gezien ons structuur (familiebedrijf) hebben wij een sterke basis
- Uitbreiding wagenpark
- Winst is van veel factoren afhankelijk (b.v. Brandstofprijzen)
- Vijf jaar vooruitkijken is best lang gezien de vele veranderingen
- We hopen met maatregelen op korte termijn de dalende trend een halt toe te kunnen roepen
- Wij krijgen bijna geen orders op voorraad
- Wij zijn wat gegroeid maar de drukte viel nog wat tegen het 1e kwartaal
- Hetgeen ik het meest vrees is dat onze eigen werkelijkheid niet strookt met de algehele verwachte indruk van de bouw; het gaat goed, het kan niet op, the sky is weer the limit. De werkelijkheid is voor ons toch écht anders. Bestaande klanten hebben gewoon minder te doen; meer omzet uit dezelfde markt halen kan alleen door op basis van prijs in te breken
- Zolang omzet en winst redelijk zijn we POSITIEF